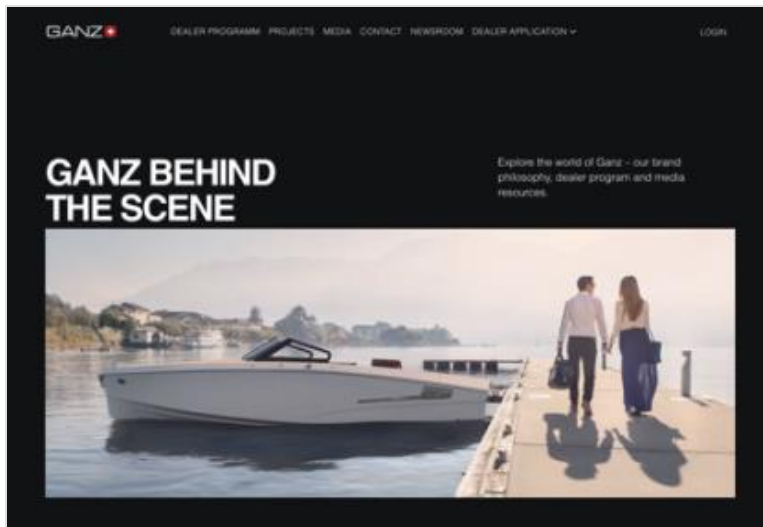


GANZ BOUTIQUE PLATTFORM- LEITFADEN

Leitfaden für Händler zur Website ganzboutique.com

ÜBERBLICK ÜBER DIE PLATTFORM

Die Website **ganzboutique.com** ist das zentrale Informations- und Kommunikationsportal zwischen GANZ und potenziellen bzw. bestätigten Händlern. Im öffentlichen Bereich werden die Markenphilosophie, das Händlerprogramm und die ersten Schritte zur Bewerbung dargestellt. Erst nach Registrierung und Freischaltung durch die GanzBoats GmbH erhalten Händler Zugriff auf vertrauliche Dokumente, Marketingmaterial und den Mitgliederbereich.



Startseite ganzboutique.com

MARKENPHILOSOPHIE

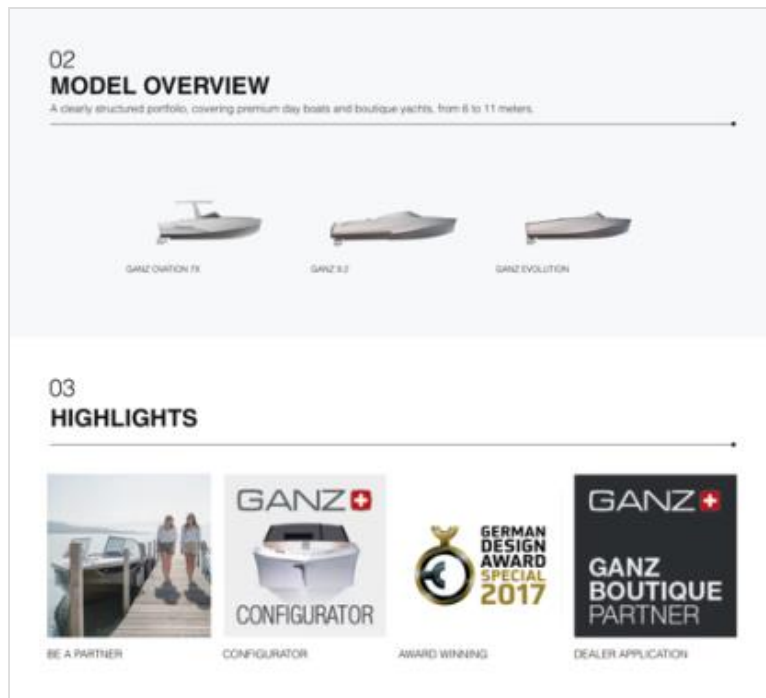
GANZ steht für Schweizer Ingenieurskunst und eine Boutique-Fertigung mit klaren Prozessen. Das Portal richtet sich an ausgewählte Vertriebspartner und an Journalisten, die an einer Zusammenarbeit interessiert sind.

WARUM PARTNER VON GANZ WERDEN

Das Händlerprogramm hebt unter anderem die Schweizer Entwicklungsmentalität, qualitativ hochwertige und servicefreundliche Produkte, ein konsistentes Modellportfolio und eine langfristige Unterstützung hervor.

MODELLE & HIGHLIGHTS

Die Seite enthält eine Modellübersicht, einen Konfigurator und den Bereich „Dealer Application“.



Modellübersicht und Highlights

VERTRAULICHE INHALTE

Dokumente zur Garantie- und Servicephilosophie sowie Vertriebsunterlagen können erst nach Registrierung und Freischaltung heruntergeladen werden.

ROLLEN IM HÄNDLERNETZ

Aktuell gibt es drei Partnerkategorien (Details siehe „Händlerklassifizierung & Vergütungsmodell“, Dok.-Nr. GB-009):

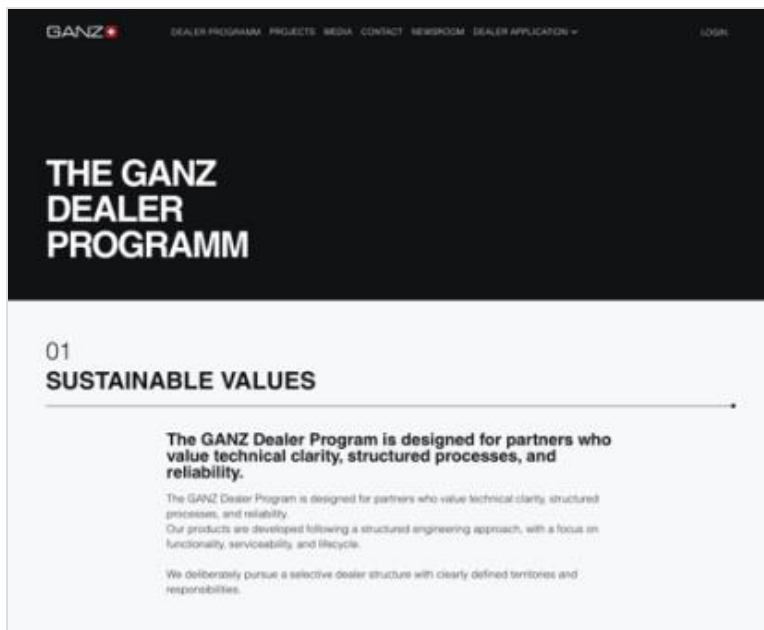
Rolle	Kurzbeschreibung
Agent	Vermittler ohne Demoboot; leitet qualifizierte Kundenanfragen an GANZ weiter
Händler	Aktiver Verkaufspartner im Vertragsgebiet mit mindestens einem Demoboot
Key Dealer	Strategischer Partner mit Gebietsverantwortung, Demoboot sowie Service- und Garantiefähigkeit

Hinweis: Die konkreten Details zu den Rollen (z. B. Absatzanforderungen oder Pflichten) sind im vertraulichen Händlerbereich hinterlegt und hier nur zusammengefasst.

SCHRITT-FÜR-SCHRITT-ANLEITUNG FÜR INTERESSIERTE HÄNDLER

1. STARTSEITE BESUCHEN UND INFORMIEREN

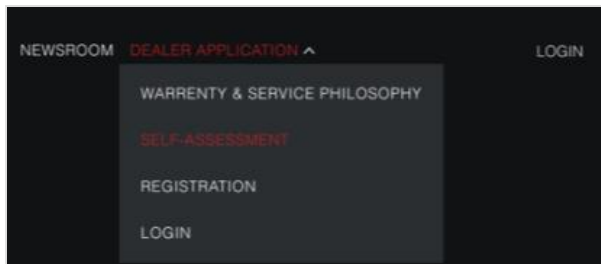
1. Öffnen Sie <https://www.ganzboutique.com> im Browser. Die Startseite präsentiert die Marke und lädt zum Erkunden ein.
2. Lesen Sie den Abschnitt „Why Partner with GANZ“, in dem fünf Gründe für eine Partnerschaft erläutert werden: Swiss Engineering, Qualität, Modellangebot, Support und Nachhaltigkeit.
3. Verschaffen Sie sich anhand der Modellübersicht und der Highlights (Konfigurator, Auszeichnungen usw.) einen Eindruck vom Produktportfolio.



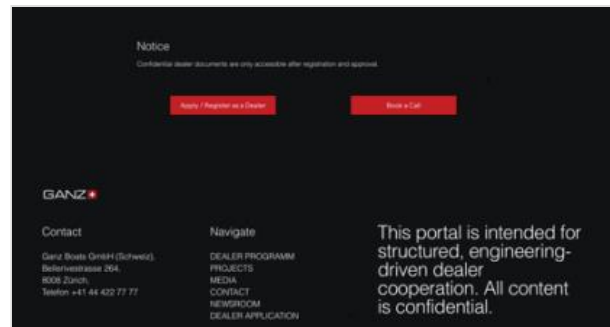
Seite „The GANZ Dealer Program“

2. DEALER APPLICATION – DAS HÄNDLERPROGRAMM KENNENLERNEN

1. Wählen Sie im Menü „Dealer Application“. Es öffnet sich eine Seite, die das Bewerbungsverfahren erklärt und die Werte der Partnerschaft betont.
2. Lesen Sie den Abschnitt „How we build partnerships“. Hier beschreibt GANZ den selektiven Onboarding-Prozess in fünf Phasen:
 1. **Application:** Online-Bewerbung mit Angaben zu Firma, Markt, Team und Motivation
 2. **Pre-Check Call:** erstes Gespräch zur Klärung der Erwartungen
 3. **Business Case & Deep Dive:** gemeinsame Marktanalyse und Entwicklung eines Business Case
 4. **Pilot Phase:** praktische Validierungsphase
 5. **Agreement & Training:** Vertragsabschluss und umfassende Schulung
3. Der Abschnitt „Self-assessment – how it works“ erläutert, wie Ihr Antrag geprüft wird – von der Selbstauskunft über die persönliche Kontaktaufnahme bis zur Freischaltung.
4. Hinweis zum Datenschutz: Der Vermerk „Confidential dealer documents are only accessible after registration and approval“ bedeutet, dass vertrauliche Unterlagen erst nach positiver Prüfung zugänglich sind.



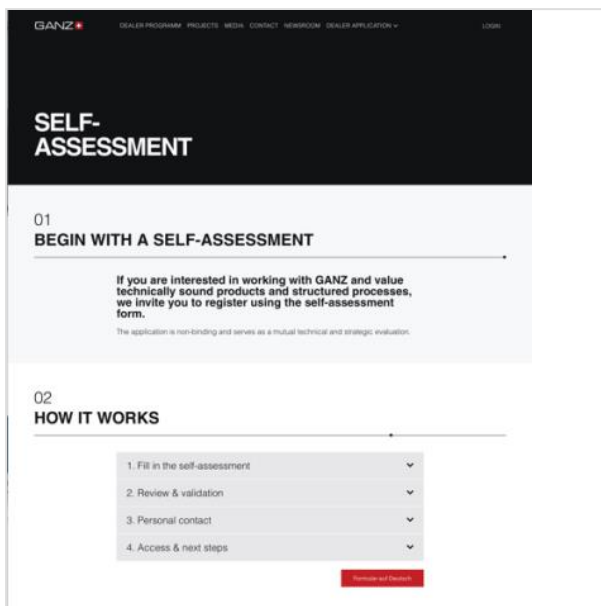
Menü „Dealer Application“



Hinweis zu vertraulichen Dokumenten

3. SELF-ASSESSMENT AUSFÜLLEN

1. Öffnen Sie im Menü den Punkt „Self-Assessment“. Die Seite führt in das Verfahren zur Selbsteinschätzung ein.
2. Unter „How it works“ finden Sie die vier Schritte: Bewerbung über das Formular, Prüfung durch das Management, persönlicher Kontakt und Zugang zu detaillierten Informationen.
3. Starten Sie das Formular (Schaltfläche „Formular auf Deutsch“).
4. **Basic Information:** Geben Sie Firmenname, Adresse, Land/Region, Gründungsjahr und Ihre Rolle im Unternehmen an.
5. **Organisationsstruktur:** Wählen Sie aus, wer die strategischen und finanziellen Entscheidungen trifft (Eigentümer, Management, externe Investoren, unklar).
6. Folgen Sie dem mehrstufigen Formular (Schaltfläche „Weiter“), um weitere Angaben zu Markregion, Vertriebserfahrung und Motivation zu machen.



Seite „Self-Assessment“

Formular, Schritt „Basic Information“

4. GARANTIE- UND SERVICEPHILOSOPHIE VERSTEHEN

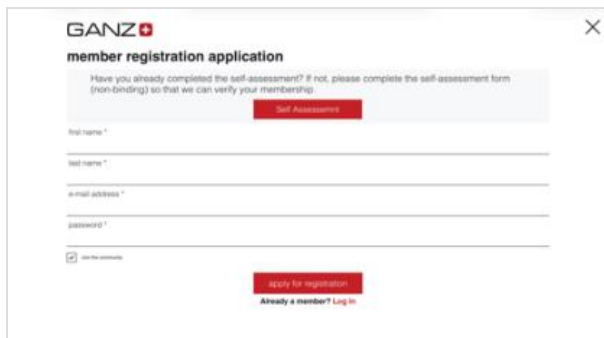
1. Wählen Sie im Menü unter „Dealer Application“ den Punkt „Warranty & Service Philosophy“.
2. Lesen Sie den Abschnitt „The mindset behind every GANZ partnership“. Er verdeutlicht, dass Garantie und Service integraler Bestandteil der Produktentwicklung sind und was Qualität bei GANZ bedeutet.
3. Beachten Sie die Rollenverteilung: Die Werft ist verantwortlich für Konstruktion, Qualität und technische Entwicklung, während die Partner die professionelle Übergabe, den lokalen Service und die Kundenbetreuung

übernehmen.

4. Beachten Sie die Service-Prinzipien wie Prävention vor Reparatur, transparente Problembehebung und langfristige Verantwortung.
5. Von Partnern werden professionelle Servicekapazitäten, geschulte Teams und saubere Prozesse erwartet.
6. Prüfen Sie die Vorschau der Dokumente (Garantiebestimmungen, Service- & Inspektionsstandards) – diese können erst nach Registrierung und Freigabe heruntergeladen werden.

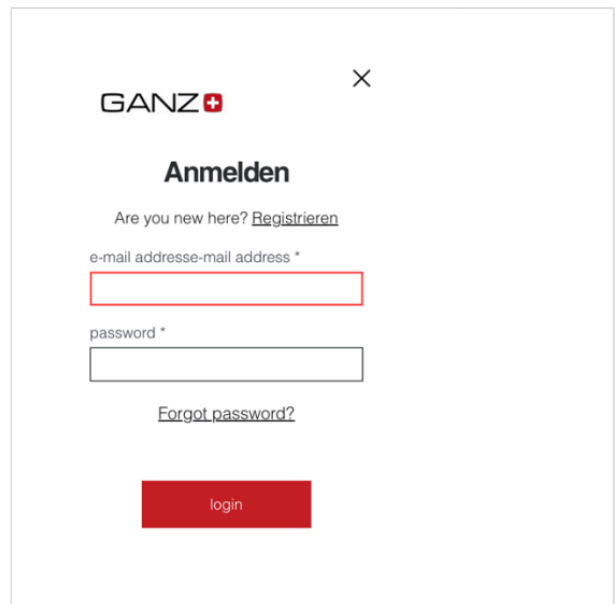
5. REGISTRIERUNG UND ZUGANG ZUM MITGLIEDERBEREICH

1. **Registrierung:** Wenn Sie das Self-Assessment abgeschlossen und eine positive Rückmeldung erhalten haben, sendet Ihnen die GanzBoats GmbH die Zugangsdaten für den Mitgliederbereich. Ohne diese ist kein Zugriff auf vertrauliche Dateien möglich.
2. **Anmelden** (Schaltfläche rechts oben): Geben Sie die erhaltenen Login-Daten ein. Nach erfolgreicher Anmeldung stehen Ihnen zusätzliche Menüpunkte und Dokumente zur Verfügung.
3. **Mitgliederbereich:** Erkunden Sie die bereitgestellten Kategorien wie Marketingmaterialien, technische Dokumentationen, Vertragsmuster und Schulungsunterlagen. Die genaue Struktur wird erst nach dem Login sichtbar.



The screenshot shows a 'member registration application' form. It includes a 'Self Assessment' button at the top. Below it are input fields for 'first name *', 'last name *', 'e-mail address *', and 'password *'. There is a checkbox for 'use the company' and an 'apply for registration' button. A link 'Already a member? Log in' is at the bottom.

Registrierung



The screenshot shows a login form titled 'Anmelden'. It includes a 'GANZ' logo and a close button. Below the title is a link 'Are you new here? Registrieren'. There are input fields for 'e-mail address' and 'password *'. A 'Forgot password?' link is below the password field. A red 'login' button is at the bottom.

Anmelden

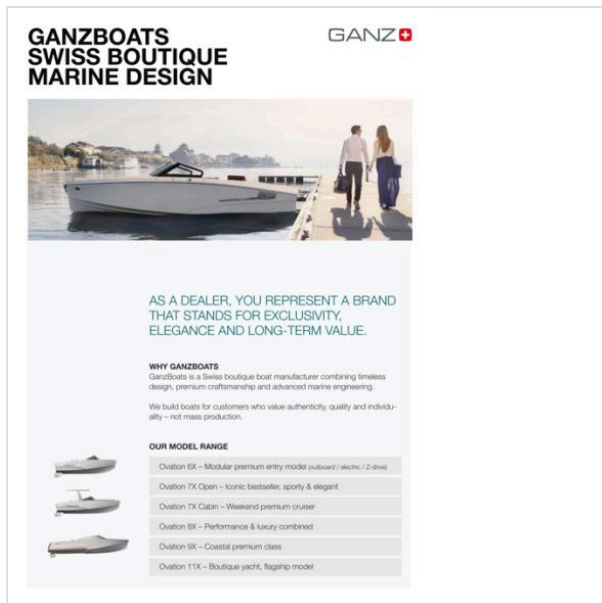


The screenshot shows a section titled '02 DOCUMENTS'. It includes a progress bar and a note 'Preview the document templates. Download after registration and approval.' Below this are two rows of document templates: 'warranty terms and conditions' and 'Service inspection standards'. Each row has buttons for 'DE' and 'EN' with document icons.

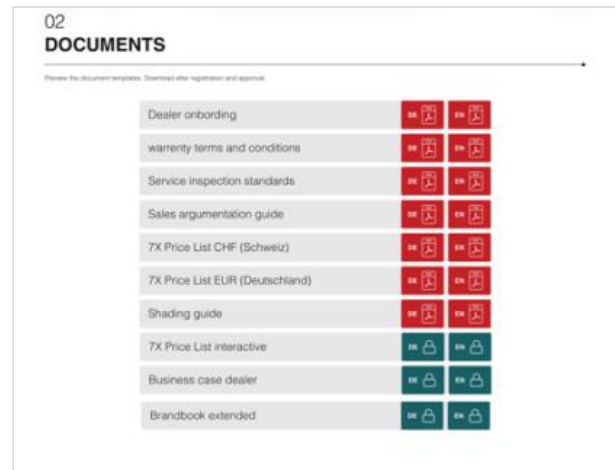
Dokumentenbereich (Vorschau)

INFORMATIONSENTERLAGEN

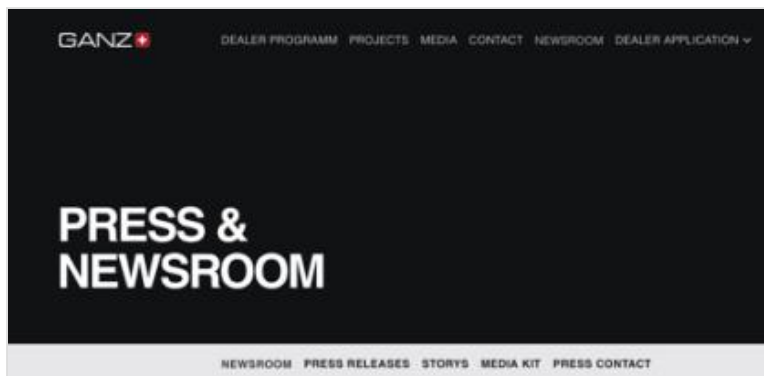
- **Newsroom:** Journalisten und Presseagenturen finden unter „Newsroom“ eine eigene Navigationsleiste mit aktuellen Pressemitteilungen und Archiv, Storys, einer Mediendatenbank (Corporate Design Manual, Logos, Bootsübersicht, Bilder) sowie Kontaktdaten für Presseanfragen.
- **Media:** Unter „Media & Downloads“ erhalten Sie einen Überblick über die für Partner bereitgestellten Dokumente, Bilder und Marketing-Unterstützung.
- **Pitch Deck:** Auf der Startseite können Sie das Pitch Deck (DE/EN) als PDF herunterladen und erhalten einen Überblick über das GANZ Händlerprogramm.



Pitch Deck



Dokumentenliste im Mitgliederbereich



Press & Newsroom

KONTAKT

GanzBoats GmbH

Soodring 33, 8134 Adliswil, Schweiz

Telefon +41 79 406 49 79 · info@ganzboats.ch · www.ganzboats.ch · www.ganzboutique.com

Weiterführende Seiten: Startseite <https://www.ganzboutique.com>

Dealer Application <https://www.ganzboutique.com/dealerapplication>

Self-Assessment <https://www.ganzboutique.com/selfassessment>

Warranty & Service Philosophy <https://www.ganzboutique.com/warrenty>